*https://www.logistik-job.de/jobs-und-kandidaten/vertriebsleiter-luftfracht-und-seefracht-berlin/*

# Vertriebsleiter Luftfracht und Seefracht Berlin m/w/d

**Personalvermittlung**
logistik-job

**Anstellungsart**
Vollzeit

**Frühester Starttermin**
01.07.2024

**Dauer der Anstellung**
unbefristet

**Region**
Berlin, Berlin, Brandenburg, Mecklenburg-Vorpommern

**Veröffentlichungsdatum**
6. April 2024

## Beschreibung:

**Unser Mandant** ist ein internationaler Logistikdienstleister, dessen Schwerpunkte sowohl in den Bereichen nationale und internationale Landverkehre, Seeverkehre und Luftverkehre als auch in den logistischen Mehrwert Dienstleistungen liegt. Zusätzlich ist die Entwicklung und Umsetzung individueller Branchenlösungen durch ein weltweites Netzwerk gewährleistet. Für den bedeutenden **Standort im Großraum Berlin** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen/eine Kaufmann/Kauffrau Spedition und Logistikdienstleistung für den Bereich:

**Vertriebsleiter Luftfracht und Seefracht m/w/d**

## Benefits:

**Unser Mandant bietet** eine verantwortungsvolle und gesamtheitliche Führungsaufgabe in einem engagierten Team mit der Chance, den Erfolg weiter auszubauen und zu sichern. Mit großem Handlungsspielraum für Ideen, Kreativität und Gestaltungsmöglichkeiten. Weiterhin bieten wir Ihnen ein attraktives Entlohnungspaket, das dieser herausragenden Position entspricht.

**Gerne berücksichtigen wir auch Kandidaten aus der 2. Reihe!**

## Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche, strategische und operative Verkaufsverantwortung der Produkte Luftfracht und Seefracht.
- Betreuung der Key-Accounts sowie strategisches Business Development.
- Analyse und Beobachtung der Markt- und Wettbewerbssituation.
- Konzepterstellung und Entwicklung neuer Strategien zur Marktbearbeitung.
- Bearbeitung von Ausschreibungen und Begleitung bei der Implementierung.
- Organisation der Verkaufsaktivitäten auch in englischer Sprache.
- Zielgerichtete Kundenorientierung sowie Analysierung und Ausbau von KPIs.

## Ihre Qualifikationen:

- Eine speditionelle oder kaufmännische Ausbildung in der Logistik- und/oder Speditionsbranche sowie eine Weiterbildung (= Verkehrsfachwirt oder gar FH bzw. Universitätsabschluss der Wirtschaftswissenschaften).
- Mehrjährige nachweisbare, erfolgreiche Vertriebserfahrung, wünschenswert

sind Erfahrungen in den Bereichen Luftfracht und Seefracht sowie Personalverantwortung in diesem Fachbereich.
- Supply-Chain-Management und Key Account Management sollte kein Fremdwort sein.
- Markt- und Wettbewerbskenntnisse sowie hervorragende Kontakte.
- Ausgeprägte Kommunikations- und Motivationsstärke u. a. zur Führung eines überschaubaren Vertrieb-Teams.
- Erfahrung in der Entwicklung und Umsetzung von Strategien und Marketingkonzepten (= Projektmanagement).

**Kontakte:**

Sie bringen den Ball ins Rollen und halten während der gesamten Spielzeit die Fäden in der Hand. Auch führen Sie die Schnittstellen zusammen und sorgen mit Einfühlungsvermögen für einen optimalen Ablauf. Nutzen Sie Ihren Handlungs- und Gestaltungsspielraum.

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (= Lebenslauf inkl. beruflichem Werdegang, Gehaltsvorstellung, Kündigungsfrist, Arbeitgeber Zeugnisse, etc.). Bitte reichen Sie Ihre Unterlagen per E-Mail an: bewerbung@logistik-job.de unter Angabe der Referenz-Nr. 2400045 ein.

Für erste Fragen steht Ihnen unser erfahrenes Beraterteam unter der Telefonnummer 02543/ 5799926 gerne und jederzeit zur Verfügung.

**Vertraulichkeit sichern wir Ihnen selbstverständlich zu!**

Weitere interessante Informationen zu unserer Personalvermittlung erhalten Sie hier
.

**Zurück zur Auswahl**
Zurück zur Auswahl