

Vertriebsleitung Spedition Ostwestfalen m/w/d

Beschreibung:

Unser Mandant ist ein internationaler Logistikdienstleister, dessen Schwerpunkte sowohl in den Bereichen nationale und internationale Landverkehre, Seeverkehre und Luftverkehre als auch in den logistischen Mehrwert Dienstleistungen liegt. Zusätzlich ist die Entwicklung und Umsetzung individueller Branchenlösungen durch ein weltweites Netzwerk gewährleistet. Für den bedeutenden **Standort in Ostwestfalen** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen/eine Kaufmann/Kauffrau Spedition und Logistikdienstleistung für den Bereich:

Vertriebsleitung Spedition Ostwestfalen m/w/d

Benefits:

Unser Auftraggeber bietet eine verantwortungsvolle und gesamtheitliche Führungsaufgabe in einem engagierten Team mit der Chance, den Erfolg weiter auszubauen und zu sichern. Mit großem Handlungsspielraum für Ideen, Kreativität und Gestaltungsmöglichkeiten. Weiterhin bieten wir Ihnen ein attraktives Entlohnungspaket, das dieser herausragenden Position entspricht.

Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche, systematische Bearbeitung des Fachbereichs.
- Betreuung der Key-Accounts sowie strategisches Business Development.
- Analyse und Beobachtung der Markt- und Wettbewerbssituation.
- Konzepterstellung und Entwicklung neuer Strategien zur Marktbearbeitung.
- Bearbeitung von Ausschreibungen und Begleitung bei der Implementierung.
- Organisation der Verkaufsaktivitäten auch in englischer Sprache.
- Zielgerichtete Kundenorientierung sowie Analysierung und Ausbau von KPIs.

Ihre Qualifikationen:

- Eine speditionelle oder kaufmännische Ausbildung in der Logistik- und/oder Speditionsbranche sowie eine Weiterbildung (= Verkehrsfachwirt oder gar FH bzw. Universitätsabschluss der Wirtschaftswissenschaften).
- Mehrjährige nachweisbare, erfolgreiche Vertriebserfahrung, wünschenswert sind Erfahrungen in den Bereichen Landverkehr (= Stückgut, Teilladungen und Komplettladungen) sowie Kontraktlogistik sowie Personalverantwortung in diesem Bereich.
- Supply-Chain-Management und Key Account Management sollte kein Fremdwort sein.
- Markt- und Wettbewerbskenntnisse sowie hervorragende Kontakte.
- Ausgeprägte Kommunikations- und Motivationsstärke u. a. zur Führung eines überschaubaren Vertrieb-Teams.
- Erfahrung in der Entwicklung und Umsetzung von Strategien und

Personalvermittlung

logistik-job

Anstellungsart

Vollzeit

Frühester Starttermin

01.01.2024

Dauer der Anstellung

unbefristet

Region

Bielefeld, Nordrhein-Westfalen,
Niedersachsen

Veröffentlichungsdatum

20. Oktober 2023

Marketingkonzepten (= Projektmanagement).

Kontakte:

Für diese überaus interessante Position, in einem sehr erfolgreich aufgestellten Unternehmen, bewerben Sie sich bitte mit Ihren aussagefähigen Bewerbungsunterlagen (= Lebenslauf inkl. beruflicher Werdegang, Gehaltsvorstellung, Start-Up-Termin, Arbeitgeber-Zeugnisse, etc.), unter Angabe der Referenz Nr. 2300111, per E-Mail an: bewerbung@logistik-job.de

Für erste Fragen stehen wir Ihnen als erfahrenes Beraterteam gerne und jederzeit unter der Telefonnummer **02543/ 5799926** zur Verfügung.

Vertraulichkeit sichern wir Ihnen selbstverständlich zu!

Weitere interessante Informationen zu unserer Personalvermittlung erhalten Sie [hier](#).

Zurück zur Auswahl

Zurück zur Auswahl